



L'Inbound : Born in the USA

Origine du terme : une idée de l'entrepreneur américain Seth Godin

- Créer un marketing permissif :
 Une façon moins agressive et promotionnelle de faire du marketing, pour plutôt « éduquer » à un produit et aider les futurs acheteurs
- Invention du terme « Inbound Marketing » par les co-fondateurs du logiciel Inbound Marketing HubSpot
- Evènement INBOUND connait un énorme succès Boston, Barcelone, www.inbound.com







Attirer, engager, conclure

ATTIRERÉtrangers Visiteurs

ENGAGER

Prospects

Prospects



CONCLURE

Clients





- À des contenus experts articles, livres blancs
- Aux réseaux sociaux



Visiteurs

Convertir efficacement ces prospects, grâce

- À des formulaires sur votre site web
- À des boutons d'actions



Transformer ses prospects en clients, grâce

- Scoring des prospects
- Marketing Automation

Evènements INBOUND





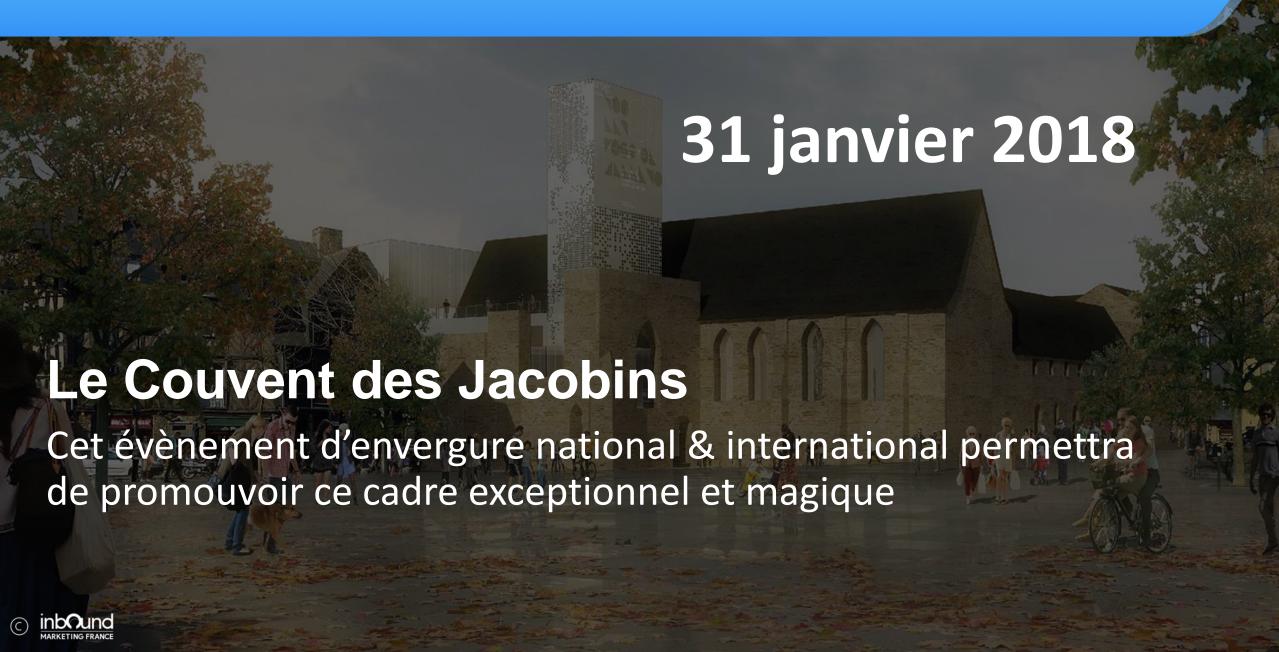
Les organisateurs



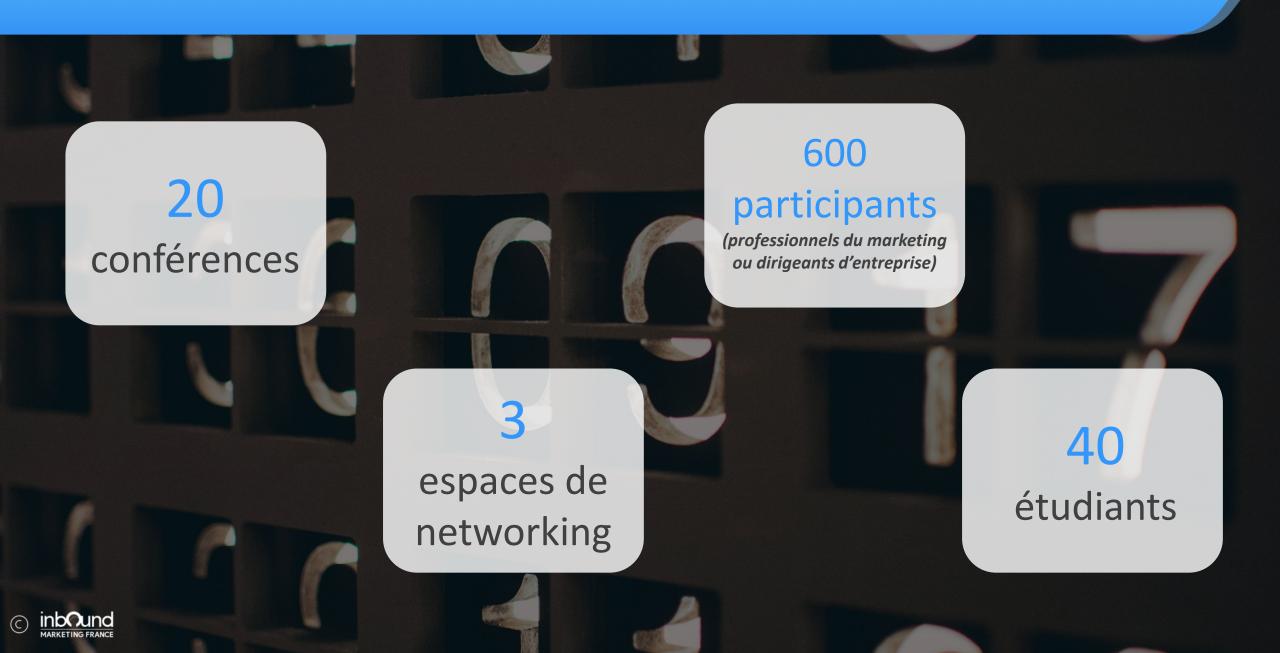




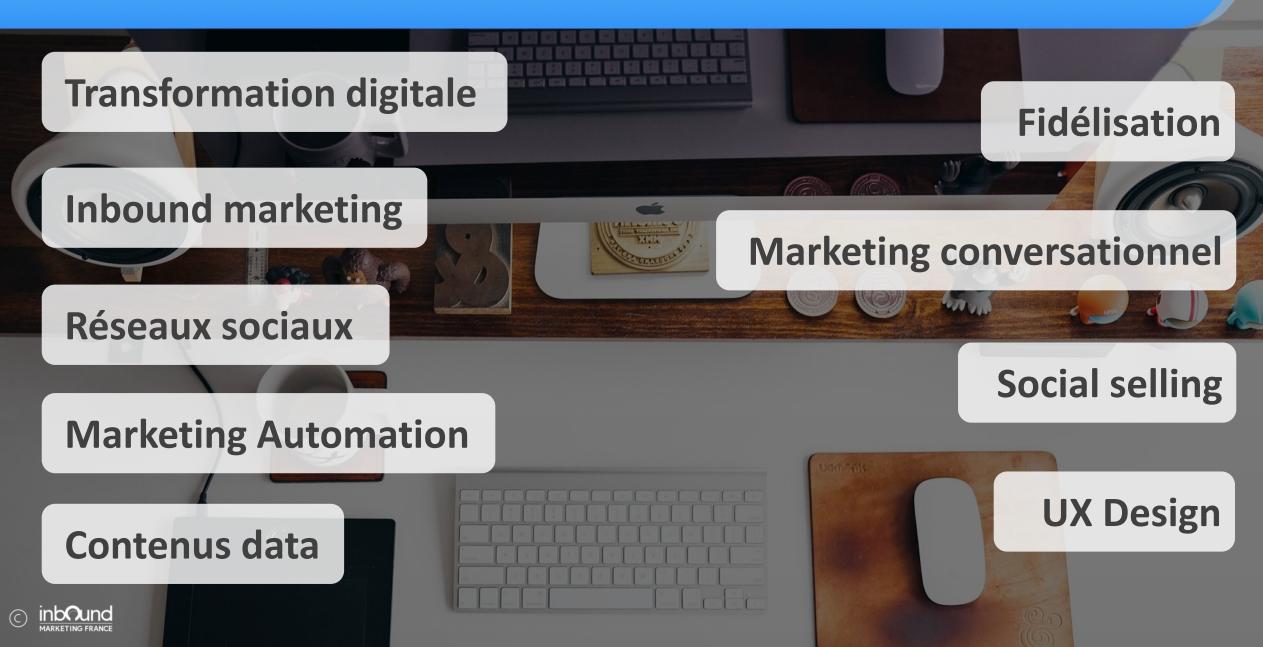
Save the date



IMF en chiffres



Les thématiques



Les speakers



Christian Kennear
Managing Director EMEA
at HubSpot



Ludovic Huraux CEO de Shapr



Martin Deslauriers
AR Mobile social selling



Stéphane Truphème
Auteur du livre
« L'Inbound Marketing : Attirer,
conquérir et enchanter le client
à l'ère du digital »



Programme

1 invité d'honneur

The Age of the Buyer

How Marketing and Sales Must Change

Christian Kinnear

6 émissions TV

- 1. Tracer le pouvoir d'agir des contenus Dominique Boullier
- 2. Le Social Media redonne du sens à votre vie professionnelle *Ludovic Huraux*
- 3. Les nouveautés plateformes Marketing Automation : quelles opportunités pour les entreprises demain ? *Charles Dolisy Stéphane Couleaud Romain Goday Alexandre Paquet*
- 4. Le nouveau métier d'influenceur digital vus par ceux qui créent les tendances sur le web Valentin Blanchot Isabelle Mathieu Manuel Diaz Rob Spiro
- 5. Transformation digitale Arnaud Leroux Vincent Caltabellotta
- 6. Invité surprise



Programme

13 ateliers conférences

- Comment booster son business avec GOOGLE ? Marie Fenard -Yohann Delahaye
- 2. Inbound marketing International
- 3. Inbound marketing : ils l'ont fait...et ça fonctionne ! Manuel

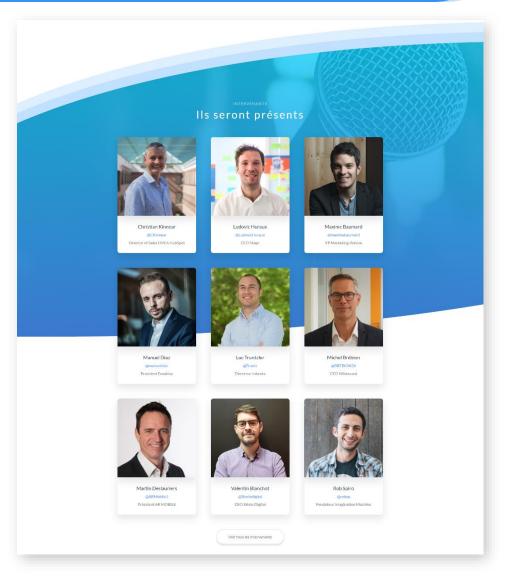
 Muller Remy Corbet Maxime Baumard Sébastien Briot
- 4. Actualités RGPD (Règlement général sur la protection des données) Cyril Fabre
- 5. Les fondamentaux de l'inbound marketing *Michel Brébion- Stéphane Truphème Josélito Tirados*
- 6. Data et Content Marketing, l'intelligence au service de la marque Francis Meleard
- 7. Marketing conversationnel : de la conversation à la conversion *Luc Truntzler - Maxime Baumard*

- 8. Media & Digital : Les grandes évolutions qui impactent la stratégie média des annonceurs *Olivier Bonnin*
- 9. Le "Social Selling", une approche B2B de l'avenir ou d'aujourd'hui. Comment la France adopte-t-elle cette nouvelle approche versus les États-Unis ? *Martin Deslauriers*
- 10. Introduction au Design Thinking Tony Aubé
- 11. Data Driven marketing : Mettez la donnée au cœur de votre stratégie Marketing *Bruno Carroi*
- 12. Connaissance client : l'enjeu majeur d'un marketing relationnel efficace et durable *Sébastien Briot*
- 13. BPI Innovation Pierre Garrigues



Un site internet dédié et des partenaires médias







Parole aux partenaires

























































